

ВЛИТЬСЯ В КРУПНЫЕ ПРОЕКТЫ

фото: ОАО «НИИК»



Олег Костин,
генеральный директор компании
ОАО «НИИК»

+177% динамика выручки
ОАО «Научно-исследовательский и проектный институт карбамида и продуктов органического синтеза» за 2014 г. по сравнению с 2013 г.

Олег Костин

Родился в 1965 г.

Образование:

Нижегородский государственный университет им. Лобачевского, химический факультет

Карьера:

с 2001 г. — коммерческий директор ОАО «НИИК»
с 2010 — генеральный директор.

Семейное положение:
Женат, есть дочь и внучка.

Хобби: спорт

Как известно, в течение десяти лет компания работает на репутацию, потом репутация начинает работать на нее. Первый этап возрождения после спада 90-х годов ОАО «НИИК» успешно преодолел, используя, в том числе, и свой более чем 60-летний опыт. Сегодня с ОАО «НИИК» сотрудничают ведущие компании-производители минеральных удобрений России, ближнего и дальнего зарубежья.

По словам генерального директора компании **ОЛЕГА КОСТИНА**, за последние три года выручка увеличилась почти в 10 раз за счет изменения ее структуры. Если раньше доход компании складывался в основном из прибыли от чисто проектных работ, то сегодня ОАО «НИИК» работает как полноценная инжиниринговая компания, то есть

оказывает весь спектр услуг от разработки идеи будущего производства и обоснования инвестиций до поставки оборудования и строительно-монтажных работ. «Для этого были получены необходимые лицензии, создан отдел капитального строительства. В последние годы ОАО «НИИК» принимает непосредственное участие в реализации крупных проектов всероссийского значения — строительство химических комплексов в Менделеевске (Татарстан), Череповце, Тольятти, на Балтийском побережье. Подобных объектов в стране не строили около 30 лет. Участие в них положительно сказалось на валовой выручке компании», — поясняет г-н Костин. Сейчас на стадии подписания находится еще несколько таких же крупных контрактов.

ФАКТОРЫ РОСТА: • переход от проектирования к инжинирингу • участие в крупных проектах всероссийского значения • валютные контракты;

Главным направлением компании остается, безусловно, проектирование, но сегодня это означает в большой степени сотрудничество с иностранными компаниями, такими, как Mitsubishi Heavy Industries (Япония), Chemoproject (Чехия), Casale SA (Швейцария), Saipem (Италия), Linde (Германия), Stamicarbon (Голландия).

Олег Костин отмечает, что отрасль минеральных удобрений очень далека от политики, и колебания в этой сфере на ней не сказы-

ваются. Даже введение санкций никак не отразилось на поставках оборудования и намерениях иностранных партнеров, не входящих ни в какие санкционные списки: «Большинство контрактов ОАО «НИИК» валютные, поэтому каких-то отрицательных воздействий от колебания курса рубля мы не ощущаем».

Но все же, по словам генерального директора, определенные факторы риска есть — это привлечение банковских кредитов. «Специфика работы нашей компании такова, что почти все контракты долгосрочные, и между авансом и расчетом по ним проходит в среднем четыре-пять лет, поэтому кредиты нам необходимы. Но такая долгосрочность не только несет риски, но и обеспечивает устойчивость компании в переходные периоды. Нашим партнерам проще и дешевле завершить проект, чем бросить его, пройдя полдороги. Так было в 2008 году, так происходит и сейчас», — поясняет г-н Костин.

В ближайшие годы, ОАО «НИИК» планирует продолжать работать в том же ключе, и без заказов компания не останется, так как правительством взят курс на глубокую переработку газа, который и является основным сырьем для производства минеральных удобрений. «Возможно, будем продвигаться в направлении нефтехимии. Но самое главное — для нас наступило благоприятное время вплотную заняться внутренней организацией, снижением издержек, оптимизацией работ. Это будет способствовать дальнейшему повышению эффективности и конкурентоспособности компании, повышению производственного потенциала», — уверен Олег Костин.

Подготовила Елена Евсеева